



Microsoft Dynamics AX Case story



Oversigt

Land: Danmark
Industri: Handel

Kunde profil

OJD Trading ApS ligger i Solrød Strand og har til huse i 5.500 m².

Virksomheden består af en industriafdeling og en bremseafdeling.

Industriafdelingen har en førende position indenfor sine produktfelter.

Bremseafdelingen har skabt en position som den førende i Europa indenfor sit produktfelt.

Løsning

Opgraderingsprojekt fra Dynamics AX 3.0 til 4.0.

“Det er en stor fordel for os, at opgraderingsprocessen har været kort. Der er blevet udvist stor fleksibilitet fra Microsofts side, hvilket har bidraget til den korte proces.”

Poul Larsen
IT Manager



Fra Dynamics AX 3.0 til 4.0 på ingen tid

OJD Trading er bragt op på Dynamics AX 4.0 platformen.

- Nu er vores system up-to-date og giver os flere systemfordele, som understøtter vores forretning, IT Manager Poul Larsen, OJD Trading.

Kort opgraderingsproces

- Det er en stor fordel for os, at opgraderingsprocessen har været kort. Der er blevet udvist stor fleksibilitet fra Microsofts side, hvilket har bidraget til den korte proces, konstaterer Poul Larsen.

- Vi kender OJD Tradings historik og version, og vi har uden problemer løftet deres system 1:1. Ved sådan et stort teknologisk spring er det ofte fordelagtigt at gennemgå virksomhedens processer, men i OJD Tradings tilfælde har de fuldt ud styr på deres processer, hvilket også har bidraget til den korte opgraderingsperiode, partner og udvikler Claus Brønd Larsen, Microsofts.

Efter løftet til Dynamics AX 4.0 testede OJD Trading systemet for huller, men fandt ingen og gik derfor direkte på AX 4.0 platformen uden problemer.

Nu er OJD Trading up-to-date på deres system og klar til at gå i gang med andre projekter. Med 4.0 platformen er de nu i en situation, hvor de har større mulighed for at bringe flere Microsoft produkter ind i driften.

Dynamisk partner

Lige siden etableringen af Microsofts har OJD Trading og Microsofts haft et tæt og fremadrettet samarbejde. Samarbejdet har bragt OJD Trading mange løsninger til deres system.

- Microsofts er en dynamisk samarbejdspartner for os som handelsvirksomhed. De forstår de processer, der skal understøttes af vores system. Vi har gennem årene haft specielle behov til vores system, og Microsofts har været dygtige til at løse de behov og kæde dem op til vores system, slutter Poul Larsen.

microsolutions